

Communiqué de presse

Paris, le 19 octobre 2009

Solly Azar Assurances intègre une garantie pour les pères séparés ou divorcés à sa nouvelle complémentaire santé Imaginéa PLUS

En France, 1 mariage sur 3 se termine par un divorce et dans 85 % des cas, la garde est confiée à la mère*. Cette tendance ne cesse de progresser depuis 30 ans. Solly Azar prend désormais en compte ce phénomène de société et vient d'inclure dans la nouvelle version de sa complémentaire santé Imaginéa, rebaptisée Imaginéa PLUS, l'option « Papa Cool » :

L'option "Papa Cool" : couvrir pour 2,90 euros/ mois les dépenses de santé survenant pendant les périodes de garde.

L'option « Papa Cool » s'adresse aux pères séparés ou divorcés qui ont occasionnellement la garde de leurs enfants (week end et vacances) et qui souhaitent s'assurer du remboursement des frais de santé de ces derniers sans pour autant leur souscrire une complémentaire santé.

En effet, il n'est pas rare que lorsqu'il garde ses enfants, un père soit confronté à de petites urgences médicales (honoraires des médecins, auxiliaires médicaux, pharmacie) et doive payer les frais rarement remboursés par son ex-conjointe. L'option « Papa Cool » lui permet d'être remboursé de ces soins, sans même l'intervention du Régime Obligatoire. Solly Azar prend effectivement en charge les dépenses au 1er euro sur présentation de la facture du praticien.

Imaginéea PLUS : une complémentaire santé qui s'adapte aux budgets des jeunes et des familles

Composée de 4 formules et de 2 renforts, Solly Azar Assurances s'est attaché à proposer des garanties très modulables et progressives, sans délai d'attente : soit un choix de 12 formules de garanties possibles auquel s'ajoute sur des réductions tarifaires selon la composition familiale, pour permettre un rapport garantie/prix imbattable.

** Etude « Les familles monoparentales » INSEE juin 2008*

Des garanties pertinentes en Optique et Dentaire

- Bonus optique : report de 50% du forfait l'année suivante en cas de non-utilisation l'année précédente. ce bonus accordé dès la 1 ère année
- Remboursement des soins non pris en charge par le Régime Obligatoire : lentilles jetables, implantologie...
- L'orthodontie est exprimée en euros et par semestre, ce qui rend la garantie plus lisible pour l'assuré ;
- Garanties encore plus élevées sur les prothèses dentaires visibles (« dents du sourire »)
- Bonus de fidélité à partir de la 4ème année d'adhésion : jusqu'à 50% de remboursement supplémentaire sur les prothèses dentaires.

Prévention et soins courants renforcés

- prise en charge jusqu'à 150 €/an pour les actes de dépistage et soins préventifs (dépistage, substituts nicotiniques, veinotoniques...) ;
- Garanties spécifiques pour les enfants (vaccins, obésité de l'enfant...) ;
- Jusqu'à 250€ remboursés pour les médecines naturelles ;

Des services performants pour l'assuré

- Ligne téléphonique dédiée pour toutes questions relatives à ses remboursements, ses garanties, l'analyse de ses devis optique/dentaire, les prises en charge optique et hospitalisation... ;
- Un site, www.monespaceassurance.fr, permettant de vérifier ses remboursements en temps réel et de trouver toutes les informations associées à son contrat.
- Le tiers-payant généralisé valable chez les pharmaciens, radiologues, laboratoires, auxiliaires médicaux et soins externes permettant ainsi de ne pas avancer les frais

De nombreux avantages tarifaires

- des réductions de tarif selon la composition de la famille ou le régime : couple, famille (y compris monoparentale), travailleurs non salariés,
- gratuité à partir du 3ème enfant
- un zonier géographique très favorable qui permet un excellent placement tarifaire en province



Relations Presse - Groupe Solly Azar :

Marie Laure Merville : Tél : 01.40.82.81.14

Faouziat Nidhar : Tél : 01.40.82.81.18



Le Groupe Solly Azar

30 ans après sa création, Solly Azar est aujourd'hui devenu un Groupe, exerçant ses compétences sur deux métiers, une activité historique de courtier grossiste et, parallèlement, un savoir-faire de courtier services, apporteur de solutions en marque blanche pour des partenaires grands comptes et des courtiers spécialisés :

- **Solly Azar Assurances** regroupe les activités historiques de courtier grossiste sur les marchés porteurs des particuliers (IARD, Santé & Vie), de l'immobilier et des professionnels.
- **Solly Azar Solutions** regroupe les activités de courtier services spécialisé en gestion pour compte de tiers.

En pratiquant ces deux activités complémentaires, Solly Azar est fidèle à sa Vocation : **être créateur permanent et apporteur de solutions simples, originales et pertinentes dans le monde de l'assurance.**

Le Groupe Solly Azar enregistre pour 2008 un Chiffre d'Affaires consolidé de 63,4 millions d'Euros et comprend 400 collaborateurs.

Le Groupe Solly Azar est filiale du Groupe VERSPIEREN 1^{er} courtier français indépendant.

A propos de Solly Azar Assurances

La spécificité de Solly Azar, en sa qualité de courtier grossiste, est de concevoir et placer auprès des compagnies des produits originaux à destination de clientèles ciblées généralement peu ou pas couvertes par les offres standards, avec pour objectif d'" être là où les autres ne sont pas ". C'est ce que l'on appelle une stratégie de " niche ". La signature de Solly Azar, " Assurément différent ", conforte cette position atypique sur le marché, d'assureur de complément. Le sens de l'innovation et de la créativité est reconnu et reste l'un des atouts majeurs de la société.

Solly Azar est aujourd'hui le 2^{ème} courtier grossiste français et commercialise principalement ses produits d'assurance à travers un réseau national de 8.000 intermédiaires en assurance.

A propos de Solly Azar Solutions

Son activité de courtier services permet au Groupe Solly Azar de mobiliser des ressources spécifiques pour le compte de ses clients (MMA, Eurofil, LCL, SwissLife...) de la conception de produits à la gestion des contrats.

Solly Azar Solutions bénéficie d'une expérience de plus de 15 ans dans le domaine de la gestion pour compte de tiers et du savoir-faire du Groupe Solly Azar en matière d'élaboration de produits et d'application des nouvelles technologies à la souscription et à la gestion des contrats d'assurance : ingénierie produit, accompagnement marketing et commercial, vente à distance, plates-formes de gestion et centres d'appels, outils technologiques sur mesure...

