

Communiqué de presse

Paris, le 17 novembre 2008

Prévoyance & Santé des TNS

Avec sa nouvelle gamme PROspectiv', Solly Azar Assurances cible les jeunes créateurs d'entreprise et les indépendants.

Solly Azar Assurances dote désormais sa branche Santé & Vie d'une gamme complète destinée aux Travailleurs Non Salariés, une population dont la protection sociale obligatoire est très limitée et l'accès aux contrats complémentaires adéquats, souvent tortueux.

Avec cette nouvelle gamme composée de 5 offres, Solly Azar Assurances se fixe 2 objectifs :

- 1- Equiper en santé et en prévoyance les TNS, principalement les artisans, les commerçants et les jeunes créateurs d'entreprise individuelle le plus souvent noyés sous la multiplicité d'offres surdimensionnées et prohibitives. Avec PROspectiv', Solly Azar Assurances met à leur disposition une couverture globale accessible en termes de tarifs, suppléant efficacement des Régimes Obligatoires largement déficients et leur permettant ainsi de se consacrer librement au lancement ou à la poursuite de leur activité professionnelle.
- 2- D'autre part, Solly Azar a souhaité proposer à son réseau de 8.000 intermédiaires en assurance, un ensemble de produits différenciants les aidant à jouer pleinement leur rôle de conseil auprès de ces professionnels pour qui s'installer à son compte est le plus souvent vécu comme une course d'obstacles et au cours de laquelle l'équipement en termes de santé et de prévoyance est négligé, quand il n'est pas ignoré...

Pour atteindre ce double objectif, Solly Azar s'est concentré sur l'attractivité des tarifs, la simplification maximale des formalités de souscription et sur la modularité de sa gamme : les TNS ont effectivement la possibilité de choisir leur niveau de prestation à l'intérieur de chaque produit : choix du montant des indemnités, de la durée d'indemnisation, du niveau de franchise, etc...

Ils bénéficient également d'un tarif sur mesure établi en fonction de leur âge, de leur statut, de leur profession et des garanties choisies.

En dehors de PROspectiv' Chômage, chaque contrat peut être souscrit indépendamment des autres. La souscription couplée occasionne des avantages tarifaires.

La gamme PRO'spectiv' est composée de :

- **PROspectiv' Chômage : une couverture inédite en cas de chômage par suite de dépôt de bilan de l'entreprise**

Le 1er contrat sur le marché à permettre aux créateurs d'entreprise et repreneurs, d'accéder immédiatement aux prestations sans majoration de tarifs. Le contrat ne comporte aucune franchise, l'indemnisation démarre dès le 1er jour qui suit la date du dépôt de bilan.

- **PROspectiv' Maintien des revenus : compenser la perte de revenus en cas d'arrêt de travail**

Contrat assurant le versement de prestations forfaitaires en cas d'incapacité temporaire totale de travail. **Contrat indispensable pour certains TNS telles que les activités de consultants, de conseil, décorateur, formateur etc.**, qui n'ont droit à aucune prestation de leur Caisse.

- **PROspectiv' Frais généraux : garantir la pérennité de l'entreprise en cas de longue période d'inactivité**

Contrat complémentaire du précédent, et qui permet une prise en charge des frais fixes et permanents de l'entreprise en cas d'arrêt de travail : loyers, taxes, salaires, factures d'électricité ou de téléphone, etc.....

- **PROspectiv' Décès : un capital pour ses proches à partir de 1,30 euros /mois**

Couverture garantissant le versement d'un capital entre 10.000 euros et 50.000 euros en cas de décès ou Perte Totale et Irréversible d'Autonomie. Aucun délai de carence, la garantie prend effet immédiatement.

- **PROspectiv'Santé : complémentaire santé haut de gamme ajustée au profil santé des TNS**

Complémentaire haut de gamme et sur mesure accordant de nombreux avantages tarifaires et des exclusivités spéciales familles. Automédication remboursée et prise en charge de nombreux actes de prévention, etc.....

Retrouvez tous les communiqués du Groupe Solly Azar sur le site www.sollyazar.com, « Espace Presse »



Relations Presse - Groupe Solly Azar
Marie-Laure Merville
Tel : 01.40.82.81.14
e-mail : mlmervil@sollyazar.com



Le Groupe Solly Azar

30 ans après sa création, Solly Azar est aujourd'hui devenu un Groupe, exerçant ses compétences sur deux métiers, une activité historique de courtier grossiste et, parallèlement, un savoir-faire de courtier services, apporteur de solutions en marque blanche pour des partenaires grands comptes et des courtiers spécialisés :

- **Solly Azar Assurances** regroupe les activités historiques de courtier grossiste (Solly Azar Assurances, Santé et Vie et Risques Spécifiques)
- **Solly Azar Solutions** regroupe les activités de courtier services spécialisé en gestion pour compte de tiers.

En pratiquant ces deux activités complémentaires, Solly Azar est fidèle à sa Vocation: **être créateur permanent et apporteur de solutions simples, originales et pertinentes dans le monde de l'assurance.**

Le Groupe Solly Azar enregistre pour 2007 un Chiffre d'Affaires consolidé de 62,4 millions d'Euros et comprend 400 collaborateurs.

Le Groupe Solly Azar est filiale du Groupe VERSPIEREN 1^{er} courtier français indépendant.

A propos de Solly Azar Assurances

La spécificité de Solly Azar, en sa qualité de courtier grossiste, est de concevoir et placer auprès des compagnies des produits originaux à destination de clientèles ciblées généralement peu ou pas couvertes par les offres standards, avec pour objectif d'" être là où les autres ne sont pas ". C'est ce que l'on appelle une stratégie de " niche ". La signature de Solly Azar, " Assurément différent ", conforte cette position atypique sur le marché, d'assureur de complément. Le sens de l'innovation et de la créativité est reconnu et reste l'un des atouts majeurs de la société.

Solly Azar est aujourd'hui le 2^{ème} courtier grossiste français et commercialise principalement ses produits d'assurance à travers un réseau national de 8.000 intermédiaires en assurance.

A propos de Solly Azar Solutions

Son activité de courtier services permet au Groupe Solly Azar de mobiliser des ressources spécifiques pour le compte de ses clients (MMA, Eurofil, LCL, SwissLife...) de la conception de produits à la gestion des contrats.

Solly Azar Solutions bénéficie d'une expérience de plus de 15 ans dans le domaine de la gestion pour compte de tiers et du savoir-faire du Groupe Solly Azar en matière d'élaboration de produits et d'application des nouvelles technologies à la souscription et à la gestion des contrats d'assurance : ingénierie produit, accompagnement marketing et commercial, vente à distance, plates-formes de gestion et centres d'appels, outils technologiques sur mesure...



Groupe Solly Azar
SAS au capital de 200 000 euros, 353 508 955 RCS Paris.
Société de courtage d'assurances. Siège social : 60, rue de la Chaussée d'Antin, 75439 Paris Cedex 09 n° ORIAS 07 008 500 - www.oriass.fr
www.sollyazar.com